

Comentario Económico del día

Director: Sergio Clavijo
Con la colaboración de Juan Sebastián Joya

Noviembre 11 de 2015

Acuerdo del Transpacífico: ¿nuevo orden comercial mundial?

El Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP por sus siglas en inglés) se ha constituido en el más ambicioso de los últimos tiempos. Dicho TLC se firmó en octubre de 2015 y está a la espera de su ratificación por parte de sus 12 miembros: Estados Unidos, Canadá, Japón, Australia, Nueva Zelanda, Malasia, Brunei, Singapur, Vietnam y finalmente México, Perú y Chile (por parte de América Latina). En conjunto, esos países cubren el 40% de la economía mundial, y se caracterizan por: i) tener gran tamaño comercial internacional; ii) acceso al Océano Pacífico; y iii) manejar varios TLCs bilaterales con estos miembros del TPP.

Al considerar estas métricas de acceso se entiende por qué Colombia fue excluido del TPP: i) sus exportaciones no superan el 20% del PIB; ii) el acceso al Pacífico es precario y solo se espera que las obras de la vía Mulaló-Loboguerrero estén concluidas en 2018; y iii) únicamente se tiene en perspectiva la entrada en operación de un TLC con Japón, ya que con Corea del Sur el TLC sigue esperando aprobación por la Corte Constitucional.

Cabe recordar que la idea del TPP comenzó con el Acuerdo Estratégico Transpacífico de Asociación Económica (P4), firmado en 2005 por Brunei, Chile, Nueva Zelanda y Singapur. Posteriormente, Estados Unidos mostró interés en unirse y expandir ese bloque, lo cual se manejó confidencialmente. Las negociaciones centraron su atención en más de 20 puntos, incluyendo aspectos laborales, institucionales y de medio ambiente. La idea central era que, si los aranceles ya eran bastante bajos al interior del TPP, las ganancias adicionales debían buscarse en otros frentes complementarios.

La negociación del capítulo de propiedad intelectual fue el más controversial debido al interés de Estados Unidos de promover el Acuerdo Comercial Anti-Falsificación (ACTA) y la Ley *Stop Online Piracy Act* (SOPA). También hubo fuertes debates relacionados con la protección de datos para medicinas biológicas de las grandes farmacéuticas y en el caso de la liberalización comercial del agro Japón opuso seria resistencia. No obstante, el acuerdo salió adelante y, en el caso de los Estados Unidos, se discutirá con su Congreso bajo el conocido formato de Ley *Fast-Track* (se discute y se aprueba o niega, pero en bloque).

Continúa

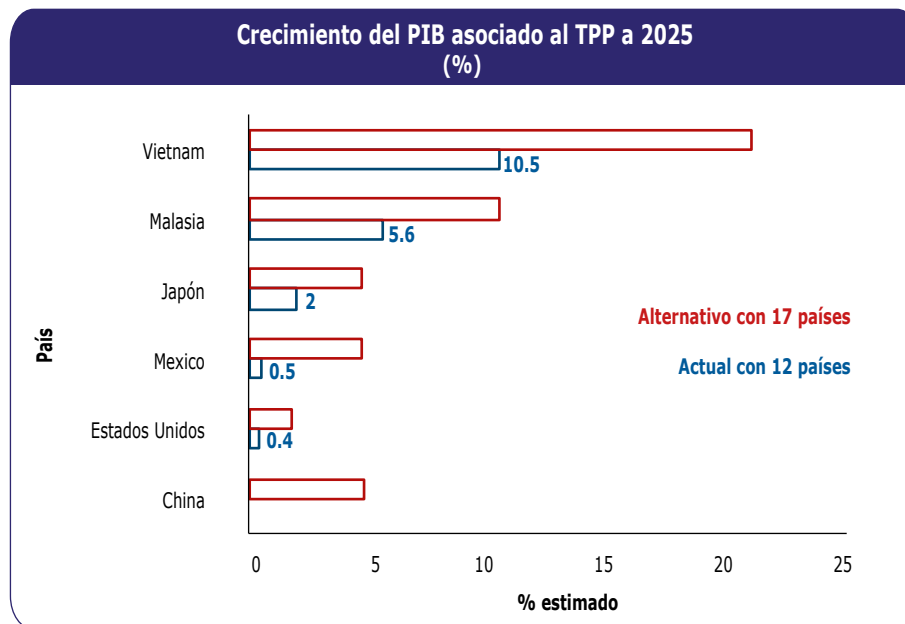
Director: Sergio Clavijo
Con la colaboración de Juan Sebastián Joya

Tal vez el elemento más importante a nivel político es que Estados Unidos logró excluir a China del TPP, claramente con la intención de moderar su liderazgo comercial en las relaciones con el Pacífico (ver *Comentario Económico del Día* 9 de junio de 2015). Pero, ante ello, China se está abriendo su propia plaza (alternativa al TPP) a través del conocido RCEP, el cual estaría incluyendo a 15 países de la región, donde Australia, Japón e India ya están en las discusiones del caso.

Los primeros cálculos indican que el PIB del bloque comercial dentro del TPP crecería hasta en US\$285 billones hacia el 2025. De extenderse a países como Filipinas, Corea del Sur, Taiwán y Tailandia, las ganancias serían muy superiores. Aunque hoy luce poco probable incluir a China en el TPP, de ocurrir ello sumaría US\$475 billones al PIB del grupo, más que duplicándolo. Las “tentaciones” para invitar a China son grandes, pues implicaría vincular al mayor productor industrial del mundo y con grandes cadenas productivas existentes ya con miembros del TPP.

Curiosamente, hasta la fecha los grandes ganadores del TPP han sido los países de menor tamaño, como Vietnam (ver gráfico adjunto). Precisamente, Vietnam jugó de forma inteligente al hacer concesiones laborales, tales como instaurar un salario mínimo especial y horarios más flexibles, lo cual le dio acceso al TPP. En contraste, Colombia quedó excluido y mantiene elevadas restricciones laborales (<http://anif.co/sites/default/files/uploads/Anif-ACOPI-Sobrecostos%5B2%5D.pdf>).

En resumen, el Acuerdo Transpacífico de Cooperación Económica (TPP), firmado por 12 naciones con acceso al Océano Pacífico, constituye el mayor acuerdo comercial por entrar en operación. El TPP busca regular un gran número de temáticas (más allá de las puramente comerciales). Los cálculos señalan que las ganancias serían de hasta US\$285 billones hacia el 2025, con impactos considerables en los países de menor desarrollo, como Vietnam. ¿Colombia cuando mirara hacia el Pacífico de forma concreta y operativa?



Fuente: *The Economist* con base en Peterson Institute for International Economics.