

Comentario Económico del día

Director: Sergio Clavijo
Con la colaboración de
Alejandro Vera y Manuel I. Jiménez

Febrero 6 de 2012

Fletes de Importación en Colombia

El año 2012 será clave en el proceso de internacionalización del país. El TLC con Estados Unidos entrará en operación a finales del año, y según el gobierno impulsará aún más el dinamismo de la economía en los próximos años (ver *Informe Semanal* No. 1082 de julio de 2011). También, se empezarán a hacer mucho más evidentes los resultados y alcances de los TLCs con Canadá y Suiza, y se continuará el proceso de ratificación del TLC con la zona Euro. Todo apunta, entonces, a que podríamos elevar nuestra apertura comercial del actual 33% del PIB hasta al menos el 35% promedio de la región.

Frente a esto, Anif ha venido señalando que los TLCs implican comercio en ambas vías, donde la capacidad competitiva del país determinará qué sectores se expanden y cuáles se contraen (ver *Informe Semanal* No.1088 de agosto de 2011). Por lo tanto, superar los serios atrasos de la agenda interna en materia de infraestructura y mercado laboral, entre otros, resulta clave para aprovechar todas las oportunidades que dichos TLCs nos abren (vía exportaciones). De lo contrario, la apertura comercial que se vislumbra bien podría darse en un sólo sentido (vía importaciones), ver *Comentario Económico del día* 5 de septiembre de 2011.

Anif estimó a cuánto ascendían los fletes de importación desde nuestros principales socios comerciales en 2011. Se tomaron las importaciones por partida arancelaria y se calculó el flete aproximado como la diferencia entre el valor CIF de las importaciones y el valor FOB. Luego, se dividió dicho valor por el volumen importado y se determinó el valor del flete por tonelada. Finalmente, por socio comercial, se hizo una suma ponderada del valor de los fletes obtenido, usando como ponderador el peso relativo del volumen importado por partida arancelaria en el volumen total.

El cuadro adjunto muestra los resultados de dicho ejercicio. Como era de esperar, los fletes por tonelada fueron mucho más altos desde los países más distantes a Colombia. Francia, con una distancia marítima

Continúa

cercana a 8.700km, fue de donde más costoso resultó importar en 2011. Desde allí, los importadores pagaron un poco más de US\$520/tonelada. Le siguieron los países asiáticos, los cuales están en promedio a unos 15.600km de Colombia. Desde esta región, los importadores tuvieron que pagar, por traer su mercancía, unos US\$320/tonelada desde Corea del Sur y cerca de US\$240/tonelada desde China y Japón. Entretanto, Argentina fue de donde más económico resultó importar, teniendo que pagarse un flete de US\$45/tonelada, seguido por Estados Unidos y Brasil (US\$80/tonelada).

Estos resultados están correlacionados con la distancia que existe entre cada país y Colombia. Para controlar esto, se hizo un cálculo adicional en el que se normalizaron los resultados anteriores por distancia. Así, se estimó a cuánto ascendía el flete de importar 1.000 toneladas por kilómetro desde estos mismos países. Con ello, se obtuvo que importar desde los países asiáticos resulta más barato, inclusive por debajo del costo pagado desde Estados Unidos. El cuadro adjunto muestra como el valor del flete de esas 1.000 toneladas importadas desde Asia oscila entre US\$14-21/km. En cambio, desde Estados Unidos, éste asciende a un poco más de US\$30/km.

En síntesis, la apertura comercial que se vislumbra con los nuevos TLCs bien podría darse en un sólo sentido (vía importaciones). El riesgo es bastante alto con Asia, región que el gobierno ha visitado recientemente para estrechar los lazos comerciales. En efecto, importar grandes volúmenes desde Asia resulta en fletes de importación incluso más bajos que al importar desde Estados Unidos. Por ello, resulta vital que la administración Santos acelere la implementación de la agenda interna, sobre todo en materia de infraestructura, para reducir los sobrecostos que enfrentan los empresarios colombianos, cercanos al 18%. De no hacerlo, lo que veríamos es una aceleración del actual proceso de desindustrialización.

Fletes de importación desde los principales socios comerciales de Colombia (2011)			
País	Flete (US\$/tonelada)	Distancia marítima (km)	Flete (1.000 tn)/km
Francia	521	8.704	59.9
Corea del Sur	321	15.081	21.3
Japón	243	14.851	16.4
China	242	17.053	14.2
Alemania	242	8.769	27.5
México	103	3.263	31.5
Brasil	83	7.515	11.0
EE.UU.	83	2.734	30.2
Argentina	45	9.188	4.9

Fuente: cálculos Anif con base en Dane y Sea-Rates.com